Eleaver

# o bandeirante

ANO XIII Nº 226 SEMANA DE 31/1 A 06/2 DE 1986

## A Miss Embraer-86 será escolhida hoje

São oito candidatas — entre elas a Francisca, do Xerox, e Mary, filha de um de nossos colegas, o Molina, e Elizabeth, de Vendas Internacionais. O concurso começa às 20 horas no Ginásio do Sesc, mas desde terça-feira não há mais mesas à venda, pois a lotação prevista esgotou-se. Página 3

## Castorino teve infarte. Uma ponte de safena está salvando o seu coração.

Ele trabalha na carpintaria e submeteu-se à primeira cirurgia de implantação de ponte de safena realizada no Vale do Paraíba. Da equipe de cirurgiões participou outro colega da Embraer, o Dr. Álvaro. Página 5

## Para que serve o seguro obrigatório de veículos?

Página 5

## O sucesso do ano

O Brasília foi, disparado, o avião mais vendido no ano passado, em sua categoria. Na página 6, Irênio de Faro faz um balanço desse movimento que destaca nosso avião diante dos seus concorrentes: 41 aviões vendidos no ano passado, contra 29 Dash-8 e apenas 21 Saab.

## Embraer e egípcios avaliam a produção do treinador Tucano

Durante uma semana, representantes da Embraer, do governo egípcio e da empresa que coordena as montadoras de aviões no Egito se reuniram aqui para avaliar o programa de produção conjunta do Tucano. O Egito quer vender os aviões que produz nos países de sua influência. Página 3.

**DEPOIS DE** participar da feira "Asian Aeroespace 86", em Cingapura, a Embraer volta à China no final do mês de março para participar de dois eventos programados pelo governo brasileiro para demonstração de produtos e tecnologias. Será a "Expo-86 Brasil China", coordenada pelo Ministério de Relações Exteriores, com a participação de várias indústrias brasileiras. Além da apresentação de produtos e equipamentos produzidos pelo parque industrial brasileiro, serão realizadas palestras e conferências destinadas a demonstrar para o público e autoridades chinesas o estágio de capacitação tecnológica do Brasil. A "Expo-86" começa dia 30 de março e vai até 6 de abril, em Beijing.

**UMA EQUIPE** da televisão NBC, uma das principais redes dos Estados Unidos, acaba de chegar ao Brasil para fazer uma série de reportagens especiais sobre o desenvolvimento tecnológico do país, além de focalizar sua música, tradições culturais e política. A equipe, comandada pelo jornalista Merv Griffin, já programou uma visita à Embraer e petende também mostrar a "Esquadrilha da Fumaça" numa apresentação especial na praia de Copacabana, numa transmissão ao vivo, via satélite, para os Estados Unidos. A série será transmitida no programa "Today Show".

**A DIVISÃO** de Planejamento de Marketing acaba de fazer um levamento das vendas realizadas em 1985 no mercado regional no mundo inteiro e constatou que o EMB-120 Brasília liderou com vantagens a comercialização de aviões turboélices de nova geração de sua categoria. No confronto com seus mais diretos competidores, o Brasilia teve 41 unidades comercializadas, contra 29 do Dash 8 da DeHavelland e 21 do SF-340, cuja produção passou agora somente para a indústria sueca Saab, uma vez que a americana Fairchild retirou-se do programa. As perspectivas de comercialização de novas unidades do Brasília no mercado internacional continuam sendo excelentes, devido a boa repercussão causada pelo início da operação do turboélice brasileiro nos Estados Unidos.

**NESTE SÁBADO,** a partir das 10 horas no pátio da Câmara Municipal, haverá um novo ensaio da Banda Tucano e o maestro Geraldo Hélio da Costa está convidando a todos os companheiros da Embraer que tocam algum instrumento de percussão a comparecerem no local, para maior animação. E o diretor social da ADC Embraer, Ubiraci Marcondes Sampaio, está também solicitando a todos que possuem jipes, buggys e carros conversíveis que se inscrevam para participar de desfile do sábado 8 de fevereiro, quando a Banda Tucano abre oficialmente o carnaval de rua de São José dos Campos.

**O ENGENHEIRO** Ekkehard Carlos Schubert, Assessor para industrialização junto a AOI-Egito, esteve na Embraer na semana passada, ocasião em que participou de uma importante reunião entre as duas empresas destinada a analisar o andamento da produção do EMB-312 Tucano naquele país. A reunião contou também com a pesença de técnicos e executivos da Arab Organization for Industrialization e do Ministério da Defesa do Egito, além do pessoal da Embraer. Schubert já viajou para o Cairo na terça-feira à noite.

**O PRIMEIRO** EMB-120 Brasília na configuração executiva será entregue pela Embraer no final do mês de junho deste ano à "holding" norte-americana UTC (United Technologies Corporation). Esta versão terá 18 poltronas, seis mesas de trabalho e todas as comodidades de um sofisticado escritório. Além da configuração de 18 passageiros especificada pela UTC, a Embraer está oferecendo no mercado outras versões de dez a vinte passageiros, todas proporcionando amplo conforto a todos os passageiros, com poltronas reclináveis, mesas de trabalho, guarda-roupa, e ampla "galley" para alimentos e bebidas quentes e geladas.

**NAS INSTALAÇOES** industriais da Embraer encontra-se atualmente em adiantado estágio de montagem o segundo protótipo do caça-tático AMX — o sexto do programa — que deverá realizar seu primeiro vôo em meados deste ano, em data ainda a ser definida. O primeiro protótipo depois de uma série de ensaios em vôo iniciados em outubro, passará todo o mês de janeiro nos hangares da Embraer para a instalação dos canhões e sua instrumentação, conjunto que começará a ser testado em março.

**O DEPARTAMENTO** de Turismo da ADC Embraer está promovendo, com a colaboração da ABC Turismo, uma série de excursões para o período de carnaval. Segundo informações desse departamento, entre os quatro programas, o mais procurado é a viagem a Recife, por avião, que custa Cr$ 4.800 mil, financiada em três vezes. Seguem-se três dias no Rio com entrada para assistir ao desfile de segunda-feira das escolas de samba do primeiro grupo e seis dias em Salvador. O programa de menor consulta tem sido cinco dias em Foz do Iguaçu. As equipes da ABC continuam prestando informações no prédio do F-91 aos interessados.

**CONVIDADO** pelo presidente da ADC Embraer, Venilton Rocha, o ex-diretor Cultural da entidade, Mário Galvão, voltou a ocupar o posto. Na segunda-feira passada, ele promoveu uma reunião com os membros da comissão cultural da ADC Embraer que ainda está em formação. Nela já estão o vice-diretor Paulo Afonso Militz (ramal 1717), a secretária Léia Regina (1610) e os coordenadores: de Música, Geraldo Hélio Costa (1507); Plastimodelismo, Cornetta (1517); Artes Plásticas Dilson Paulo Alves (1427); Ecologia, Domingos Sávio (1369); e Biblioteca circulante Monteiro Lobato, Geny (1629). Continuam vagas as coordenadorias de Filatelia e Numismática, História e Heráldica, Literatura, Fotografia, Cinema e Teatro. Se você está interessado em incrementar uma destas áreas, entre em contato com o Galvão, no ramal 1311 e participe dos trabalhos da Comissão Cultural da ADC Embraer.

## CONVERSA DE HANGAR

# Beleza é fundamental!

A ADC Embraer estará promovendo hoje à noite a festa em que vai ser escolhida Miss Embraer 86, dentro do plano de atividades sociais previstas pela diretoria recém-empossada da entidade que congrega os empregados da empresa e seus dependentes. É importante ressaltar que a festa em sí, com seu espírito alegre e sadio, não visa tão somente selecionar este ou aquele tipo de beleza, mas principalmente ampliar o espírito de amizade e companheirismo, que, necessariamente, precisa existir dentro de uma companhia do porte da nossa, onde convivem diariamente quase oito mil pessoas. Beleza é uma escolha subjetiva, cujos critérios são pessoais e variáveis, principalmente numa sociedade como a nossa, instantaneamente afetada pelo poder dos veículos de comunicação de massa que entram em nossas casas, trazendo novas informações e novos modismos.

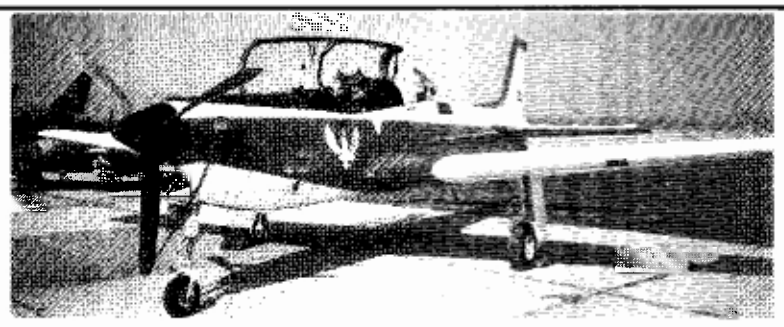
O que vale em todo o processo é o bom-gosto e isso pode ser notado com muita propriedade na indústria aeronáutica. Quem não se lembra da frase do célebre projetista Marcel Dassault, o grande cérebro da indústria aeronáutica francesa, que afirmou que "um avião para voar bem precisa ser bonito". Não é uma citação vazia, mas resume uma filosofia básica de que a indústria aeronáutica precisa aliar a harmonia das linhas aerodinâmicas de uma aeronave ao bom-gosto do "design" das cabines de pilotagem e passageiros.

A lição de Dassault certamente foi aprendida a aplicada com eficiência pela Embraer e, no mundo inteiro, os aviões que levam a nossa marca são vistos como sinônimos de grande beleza aerodinâmica além de sua reconhecida eficiência. E, se aqui na empresa, soubemos aproveitar um conselho valioso, também em nossas vidas pessoais e profissionais poderemos fazer valer a mesma citação.

Se beleze é um método, todos podem estabelecer um padrão a ser elaborado através de seu próprio esforço. Se no caso da escolha da Miss Embraer os jurados terão critérios como harmonia física e capacidade de comunicação, entre outros, em nossa vida profissional ou pessoal podemos estabelecer a procura permanente de critérios que tornem os nossos trabalhos mais bem apresentados, nossa aparência de maior bom-gosto e maior desenvolvimento cultural.

Essa é uma lição que se pode retirar de um concurso como o de hoje à noite: Um belo rosto não disfarça uma antipatia crônica e um belo trabalho profissional pode ser prejudicado por uma má apresentação.

Qualquer que seja a vencedora, o título estará em boas mãos, porque foram as jovens que souberam entender o espírito da promoção da ADC Embraer e estão participando com uma incrível dose de boa-vontade e colaboração. Estiveram em reuniões, ensaiaram e certamente deixarão os jurados com muitas dúvidas para escolher a melhor.



Este é um dos 11 treinadores Tucano montados no Egito e que já estão voando. A foto foi publicada pela revista especializada Fligth International.

**o BANDEIRANTE**

Editado pela Assessoria de Comunicação Social da Embraer — Empresa Brasileira de Aeronáutica S.A.
**Redator-Responsável**
Mário Leme Galvão (reg. 6.882)
**Editor**
Antonio Augusto de Oliveira (reg. 19.884)
**Coordenador**
Eustáquio de Freitas (reg. 1896) — ramal 1432
**Fotografia**
Carlos Antonio de Paula
Equipe Embraer
**Diagramação**
J.B. Caetano

**Composição, Fotolito e Impressão**
J.A.C. Editora Ltda. — Rua São Paulo, 217 — Vila Maria — S.J.C. — SP — Tel: 21-1048

Cartas, colaborações e sugestões podem ser enviadas ao posto do correio interno 007.
Reprodução autorizada, citando-se a fonte.
Filiado a

Associação Brasileira de Editores de Revistas e Jornais de Empresas.

# Hoje, a escolha da Miss Embraer-86

Maria Elizabete Ribeiro

Sueli Aparecida Lopes

Mary Gissel Molina

Inês de Andrade Dias

Selma Aparecida Lopes

Regina Lucia Kato

Francisca Isabel Lourdes André

Lucimara Gari

Está garantido o sucesso absoluto da festa de hoje à noite quando será eleita a Miss Embraer-86 e suas princesas. São oito candidatas inscritas que farão três desfiles na passarela montada no Ginásio do Sesc a partir das oito horas da noite. Elas desfilarão em trajes esportivos, finos e de praia, com vestuário cedido pela Dorella Modas e coreografia preparada pela Academia Helen Dorian.

Na segunda-feira foram colocadas à venda, por trinta mil cruzeiros, as mesas para aqueles que querem assistir ao concurso. Algumas horas depois, estavam todas vendidas. A organização do evento, apesar da grande procura, de mesas, decidiu que não colocaria mais mesas à venda, pois a capacidade do Sesc, mantidas as condições de conforto e de segurança para a platéia, não pode superar a 500 pessoas.

Pelas características da promoção e para que tudo transcorra em absoluta tranquilidade, esse público foi limitado, mesmo porque seria praticamente impossível a ADC Embraer conseguir um local que pudesse comportar todos os empregados da Embraer, além dos familiares que também gostariam de assistir. A ADC também recomenda o uso de traje esporte fino.

Após o concurso, a atual Miss Embraer, Luzia Gazetta, entregará o troféu e as faixas à vencedora que desfilará na Banda do Tucano na abertura do carnaval oficial de São José, no sábado, dia 8. O conjunto Casa Blanca fará apresentações durante o concurso e animará o baile que se seguirá.

# Embraer prepara com egípcios estrutura para vender Tucano

A Embraer, o governo do Egito e a AOI (Arab Organization for Industrialization) estabeleceram um programa conjunto visando organização da estrutura e da sistemática de vendas e de assistência técnica pós-venda dos aviões Tucano no mundo árabe. Esse plano prevê demonstrações dos aviões produzidos no Egito, com tecnologia transferida pela Embraer, em vários países da região considerados como mercado potencial de influência egípcia.

Esta é uma das principais decisões tomadas durante as reuniões realizadas nos últimos dias entre diretores da Embraer, representantes do governo egípcio e diretores da holding que controla as montadoras de aviões naquele país. Trata-se de uma linha de ação que visa permitir, no futuro, ampliar o contrato assinado há dois anos e também a consolidação, no Egito, de uma linha permanente de montagem dos aviões Tucano.

Esse contrato prevê a fabricação de 120 unidades e vem sendo cumprido satisfatoriamente segundo as avaliações feitas pelas duas partes. Essas reuniões, destinadas à troca de informações sobre o andamento do programa, ocorrerão, a partir de agora, trimestralmente, conforme sugestão do presidente da Arab Organization for Industrialization, Ahmed Zandou e o General Salah Galal Moussa, que estiveram na Embraer no semana passada.

Ahmed Zandou, presidente da AOI, e Carlos Alberto Improta, que coordena o Programa Egito.

Durante as reuniões, as autoridades egípcias informaram que, a partir de agora, toda a linha de montagem do Tucano naquele país ficará instalada na Aircraft Factory, em Helwan, a 38 quilômetros do Cairo, enquanto a Kader Factory, de Heliópolis, montará os conjuntos a partir dos kits fornecidos pela Embraer. A Engine Factory de Helwan, monta as turbinas PT-6, sob autorização da Pratt and Whitney e a Eletronic Factory, também de Heliópolis, cuida de alguns componentes eletrônicos do avião.

Até agora, a Embraer exportou 52 kits completos do Tucano para o Egito e 11 aviões já estão voando. Outros quatro aviões estavam prontos para a entrega ao governo egípcio no final de janeiro, antecipando em um mês o alcance dessa cadência de produção. A meta agora é atingir cinco unidades mensais do Tucano, enquanto as autoridades dos dois países discutem a possibilidade do Egito exercer sua opção de compra de mais 60 aviões, além dos 120 já contratados.

Para a Embraer, esse contrato significa uma oportunidade a mais para exportação do turboélice de treinamento militar que se tornou o maior sucesso de vendas nos últimos 2 anos, além de permitir a manutenção de um ritmo intenso na sua linha de produção e o atendimento aos clientes conforme suas necessidades. Esse contrato representou um terço do faturamento da Embraer durante o ano passado.

## A Embraer na Ásia

Entre os dias 15 e 18 deste mês, a Embraer participou, em conjunto com a empresa Aeromill, revendedora autorizada para a Ásia, da feira aeroespacial de Cingapura, a Asian Aerospace-86, que teve a presença de indústrias aeronáuticas do mundo inteiro. Lá ficou em exposição estática o primeiro avião Bandeirante em operação em países asiáticos, pertencente à empresa de aviação regional Bangkok Airlines, da Tailândia.

A feira foi organizada no Aeroporto Internacional de Changi onde a Embraer instalou um stande (foto) de 80 metros quadrados com displaies mostrando nossos produtos e maquetes dos principais aviões de exportação — Tucano, Brasília e Bandeirante. Também foram mostrados filmes com demonstrações dos nossos aviões.

A Divisão de Planejamento de Marketing trabalha, agora, na preparação de mais duas participações da Embraer em eventos internacionais de grande importância para a ampliação do mercado de nossos aviões: a Feira Santiago do Chile, no início de março, e, logo depois, a exposição de produtos e tecnologia brasileira em Pequim, na China, com promoção do Ministério de Relações Exteriores do Brasil.

# Castorino, da carpintaria, é o primeiro safenado no Vale

Um médico da Embraer - o Dr. Álvaro Machuca - e o carpinteiro Castorino Martins Leite, que desde 16 de janeiro de 1.978 trabalha entre nós, acabam de entrar nos registros de grandes avanços da medicina no Vale do Paraíba. O Dr. Álvaro como membro da equipe de cirurgiões e Castorino como paciente da primeira implantação de uma ponte de safena realizada em São José dos Campos.

A cirurgia foi realizada no Hospital Pio XII, no sábado passado, e durou mais de 4 horas. É uma operação sensível, difícil, mas nosso companheiro, vítima de uma obstrução coronariana, agora já passa bem, e ficará afastado por cerca de 60 dias apenas para a cicatrização do osso do peito que foi serrado para a exposição do coração e a colocação de uma ponte de safena, veia que passa na perna.

Para isso , contribuíram também vários empregados da empresa, principalmente os colegas de Castorino na Carpintaria, que doaram o sangue necessário para transfusão durante a cirurgia. O paciente nasceu no dia 19 de setembro de 1.931 - tem 54 anos — e tem 3 filhos. Ele foi operado por médicos de São José dos Campos e de São Paulo – Membros da equipe do cardiologista Adib Jaténe.

Com essa cirurgia, o Hospital Pio XII fica credenciado para trabalhos idênticos no futuro, com um sofisticado equipamento à disposição, além de contar com o apoio de instrumentos computadorizados no Instituto do Coração, em São Paulo, com os quais é possível filmar o funcionamento da circulação do coração e localizar com precisão possíveis lesões.

**Castorino, no terceiro dia, já circulava no hospital**

**Dr. Álvaro: cirurgia reconstrutiva**

No caso de Castorino, foi necessária apenas uma ponte de safena, mas as condições do coração de outros pacientes podem exigir uma quantidade maior. A cirurgia recupera praticamente por completo o funcionamento normal do coração, pois a ponte de safena promove a circulação normal do sangue arterial pela musculatura do coração do paciente.

Segundo explica o Dr. Álvaro, i infarte ocorre quando são bloqueadas as artérias que irrigam o próprio coração e sem circulação e oxigênio, ele se esforça muito provocando uma forte dor no peito, que é chamada de angina . O fumo, o álcool, a gordura excessiva, a pressão alta, a vida sedentária, o "stress" são alguns dos fatores que podem contribuir para aumentar a possibilidade de um infarte.

Se ocorre esse infarte e o coração não apresenta lesões graves, é possível recuperar as condições pela implantação da ponte de safena. Para isso, após vários exames com sofisticado equipamento, (cineangiocoronariografia) os médicos detectaram a lesão e a cirurgia poderá ser programada. Durante a cirurgia num determinado momento o coração é parado por cardioplefia para que a ponte de safena possa ser implantada e o paciente entra para a circulação extracorporea que é feita pela máquina coração pulmão artificial.

A possibilidade de realizar esse tipo de cirurgia em São José cria várias facilidades, na medida em que descentraliza o atendimento especializado, evita que os pacientes entrem em filas de espera nos hospitais de São Paulo e que ele seja retirado de seu meio social. Além disso, capacita os médicos da cidade numa técnica muito complexa e de grande utilidade para o bem público.

## A fé e a coragem de Castorino

Coragem é o que não faltou ao carpinteiro Castorino Martins Leite, 54 anos, e há mais de oito anos trabalhando na Embraer. No dia 25 de janeiro Castorino, "com muita fé em Deus" como ele mesmo diz, foi a primeira pessoa em São José dos Campos a submeter-se a um implante de uma ponte de safena. Em nenhum momento Castorino duvidou que sua operação não fosse dar certo. O seu otimismo foi tão grande, que hoje, com uma ótima aparência, Castorino garante que está "novinho em folha" e não vê a hora de retornar ao trabalho e ao convívio de sua família.

Desde outubro do ano passado que Castorino vinha sofrendo fortes dores no peito e falta de ar. No dia em que o presidente José Sarney veio assistir o vôo inaugural do AMX na Embraer — dia 22 de outubro — Castorino procurava às pressas a Clínica São José , pois seu estado de saúde tinha se agravado. O médico Sebastião Júnior, depois de alguns dias e através da análise de vários exames, constatou que a única solução para o problema de Castorino seria o implante de uma ponte de safena, que foi realizado dois meses depois, aqui mesmo em São José dos Campos, no hospital Pio XII.

**Coragem e otimismo**

Quando Castorino ficou sabendo que teria que submeter-se a uma operação para o implante da ponte de safena, ele não teve dúvida; se encheu de coragem e muito otimismo e foi enfrentar a realidade. Castorino, casado com Maria Eunice Guimarães Leite, e pai de três filhos, garante que pensar em sua pequena filha, Patrícia de Cássia, de apenas três anos, foi motivo suficiente "para eu ter esperança de que tudo sairia bem". Ele estava certo: a operção foi considerada um sucesso pelos médicos.

Uma semana após a cirurgia, Castorino já pensa em retornar ao trabalho, o que não será possível agora, já que por determinação médica, ele deverá permanecer em repouso por um período de 45 a 80 dias para recuperação. "Meu trabalho na Embraer é tudo", afirma Castorino. Para ele o êxito de sua operação abre caminho para que mais cirurgias do gênero sejam feitas em São José dos Campos. "Depois de mim", diz Castorino, "virão outros, e eu espero que todos tenham a mesma coragem e fé em Deus que eu tive".

## O clube de campo é seu. Ajude a mantê-lo limpo

Frequentador assíduo do clube de campo da ADC Embraer, nosso colega Yasunori Yamamoto tem observado, com certa tristeza, o descuido de alguns associados com a limpeza daquele local de lazer para os empregados da Embraer. "Eu gostaria de dizer, sempre que vou lá, que se trata de um lugar muito bonito e limpo, mas por enquanto não posso" - diz ele.

No texto que enviou nesta semana ao Bandeirante, ele conta que é muito comum encontrar no clube latas de bebidas, copos plásticos, sacos de papel, jornais, garrafas, papeis e outras coisas jogadas pelo chão. "Acredito - prossegue ele - que muitos vivem lamentando quando vão a algum clube ou praia e encontram um desagradável aspecto de sugeira. Para ele, os outores desses descuidos são passíveis de multas e repreensões, como ocorre em países mais desenvolvidos.

Podemos colaborar muito para a limpeza de nosso clube - alerta Yamamoto, basta deixar de lado esse hábito de que existe alguém, o faxineiro , para limpar tudo por nós. E lembrar, sempre, que a alguns metros de distância, está uma lata de lixo, o local onde se pode chegar deixando de lado a preguiça e a má vontade. Quanto às crianças, basta o exemplo dos pais para elas ajudarem a manter tudo limpo. O clube é nosso, temos que cuidar dele e ajudar para que seja sempre, um local agradável para nosso lazer.

# VÔO LIVRE

## Consumidor, defenda-se

Quantos brasileiros possuem algum tipo de informação sobre os seus direitos como consumidor de qualquer produto e quais os deveres de uma empresa que fabrica produtos que são levados, diariamente, a milhares de usuários? A resposta a essa pergunta certamente nos dará a convicção de que todos nós não nos importamos corretamente com esse fato de suma importância na vida de todos e que, em alguns casos, pode causar-nos enormes prejuízos, sejam materiais, sejam à nossa própria saúde.

Uma boa parte dos produtos chega às lojas sem garantia efetiva de bom funcionamento e de durabilidade adequada ao seu preço. E poucos são os que vem acompanhados com instruções compreensíveis sobre a maneira correta de usá-los. Quando, por infelicidade temos que utilizar os serviços de assistência técnica oferecidos por essas empresas em nossas cidades, normalmente encontramos todos os tipos de impecilhos e má-vontade, sob a alegação de falta de peças, acúmulo de serviços ou mesmo certicamo-nos de que a garantia não se estende a todo o produto, mas apenas a determinadas partes, o que nos fará desembolsar uma boa quantia para o pagamento do conserto.

Entre as recentes determinações governamentais, há uma que obriga os fabricantes de produtos perecíveis a indicar as datas de fabricação e validade. Uma passagem rápida por qualquer supermercado desta ou de qualquer cidade brasileira sera suficiente para constatarmos que poucos são os fabricantes que obedecem a esse dispositivo legal. E, o que é mais importante, que nas prateleiras dessas lojas estão sendo vendidos ao público consumidor, sem qualquer restrição, produtos com datas vencidas. É interessante notar que poucas empresas atendem à lei colocando esse tipo de aviso em seus produtos e que outras o fazem, mas de modo que o cliente não consegue ler o que está escrito. A maioria, no entanto, prefere ignorar a lei, por saber antecipadamente que não existem organismos no governo capazes de exercer controle e puni-las por isso.

Além de leis que recentemente estabeleceram novos deveres para os fabricantes, foram criados também instrumentos legais que deveriam auxiliar os consumidores a conseguir na Justiça o cumprimento pelas empresas das promessas que sua propaganda estabeleceu para a venda do produto. Novamente todo o processo fica estagnado diante de um sistema judiciário desaparelhado, desprovido de condições de acolher e dar andamento aos processos com a devida rapidez. Os juizados de pequenas causas, que em princípio poderiam incentivar os cidadãos a defenderem-se, até agora, salvo em algumas poucas cidades do sul do país, não sairam do papel.

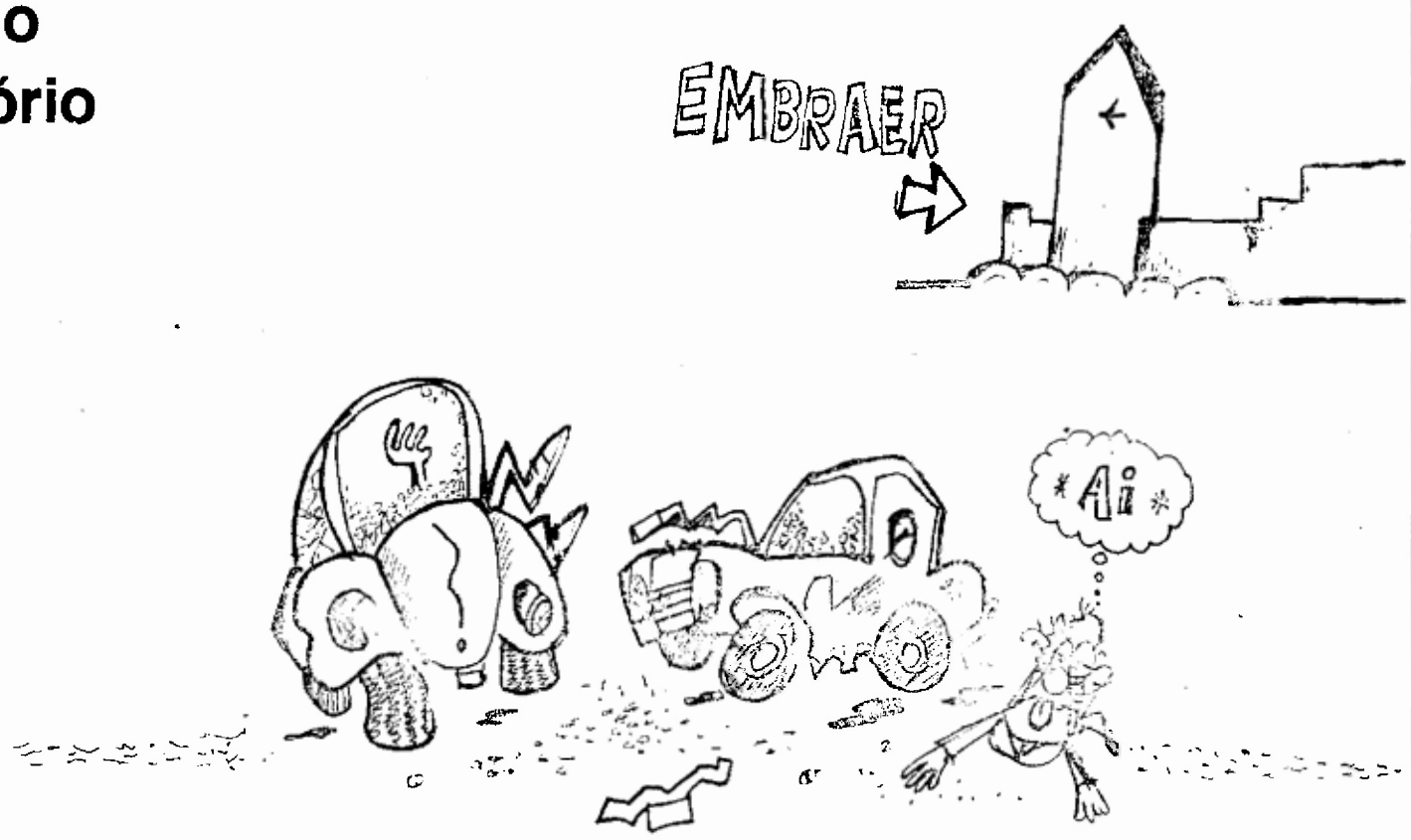
As leis brasileiras que originalmente foram criadas para defender o cidadão brasileiro e, mais especificamente, o consumidor brasileiro, são numerosas, mas a sua aplicação é lenta e por falta de um sistema oficial de fiscalização, são declaradamente desrespeitadas.

Diante de uma situação como essa, cabe a nós, tomarmos uma iniciativa que na maioria das vezes foge dos padrões habituais do consumidor brasileiro: reclamar, protestar contra qualquer tipo de infração da lei, seja contra a data vencida de validade do produto, seja contra lojas que praticam uma propaganda de preços falsa ou estabelece juros acima da média do mercado para financiar seus produtos. E esse protesto não pode ficar apenas no círculo familiar e de amigos, mas chegar rapidamente aos meios de comunicação, de forma a motivá-los a exercer uma severa vigilância na defesa do consumidor e a denunciar as autoridades todos os infratores.

É a partir de uma tomada de consciência de todos que investiguem preços, averiguem a qualidade do produto e que decidam-se a denunciar publicamente os infratores é que poderemos evitar esses abusos diários contra o nosso bolso, nossa saúde e nossa paciência.

**Antonio Augusto de Oliviera**, o colaborador desta semana, é jornalista, Assessor de Imprensa da Embraer.

# Você sabe que o seguro obrigatório vale dinheiro?




"Trabalhador atropelado ao sair do serviço. O motorista do veículo fugiu do local e não foi identificado. A vítima em estado grave foi socorrida..."

Apesar deste tipo de notícia aparecer frequentemente nos jornais, poucas pessoas sabem que a vítima desse acidente poderá receber até 2,4 milhões para cobrir as despesas médicas ou Cr$ 12 milhões no caso de invalidez permanente. Se ocorresse morte, os dependentes da vítima teriam direito a receber Cr$ 12 milhões, sendo que tais quantias são reajustadas periodicamente. Mesmo que o motorista tenha fugido.

**O DPVAT**

O responsvel por esse benefício é um ilustre desconhecido. Trata-se do DPVAT, ou Seguro Obrigatório, do qual você se lembra somente uma vez por ano na hora de renovar o licenciamento do veículo e certamente nunca se importou em saber qual é a sua utilidade. Para o dono do carro ele custa 63.989 cruzeiros e, para o motoqueiro, 33.519 cruzeiros.

Detralhe importante: o DPVAT cobre danos causados a pessoas por veículos ou por suas cargas, estejam as vítimas dentro, ou fora do veículo. Por exemplo, um carro bate num carrinho de pipocas e fere seus ocupantes. Eles terão direito ao seguro. O mesmo carro antes de bater no carrinho atropelou o pipóqueiro. Nesse caso, além dos ocupantes acidentados, a vítima de atropelamento também terá direito ao seguro.

Lembre-se entretanto que os danos materiais não tem nenhuma espécie de cobertura. Assim, se não tivesse acontecido nada com as pessoas e apenas o carrinho ficasse destruído, o pipoqueiro ia ficar esbravejando porque não teria direito a nada. A menos que o proprietário do veículo pagasse os prejuízos de seu próprio bolso.

Um outro exemplo é o de um caminhão em que parte de sua carga solta-se e atinge um pedestre ou uma pessoa num outro veículo. Trata-se de um dano pessoal causado pela carga e portanto também está coberto por este tipo de seguro.

O pedestre que sofre algum tipo de acidente em que o proprietário do veículo causador foge e não é identificado: seus dependentes, em caso de morte, também terão direito ao seguro, sem precisar reclamar ao bispo.

**Como receber o seguro**

Existem duas situações. A primeira é aquela em que o veículo causador do acidente é identificado e, portanto, pode-se saber quem é a seguradora que fez o DPVAT. Como normalmente a seguradora pertence a algum banco, basta apenas ir a uma agência mais próxima desse banco, levar o Boletim de Ocorrência que comprove o acidente e apresentar alguns outros documentos, dependendo do caso.

Se ocorreram apenas gastos com despesas hospitalares é necessária também a prova de atendimento em hospital ou ambulatório. No caso de ter ocorrido invalidez permanente é necessária prova de atendimento da vítima fornecida pelo hospital e relatório do médico, atestando a invalidez. Nestes dois casos é a própria vítima que receberá o seguro.

Quando ocorrer morte, o cônjuge ou os herdeiros receberão o seguro, bastando apresentar atestado de óbito e documento que comprove a condição de beneficiário.

A outra situação é aquela em que por fuga do proprietário do veículo, não é possível saber qual é a seguradora que fez o DPVAT. Se isso ocorrer as vítimas ou os beneficiários devem se dirigir à Delegacia Regional do IRB — Instituto de Resseguros do Brasil- mais próxima levando os documentos citados anteriormente. O IRB se responsabilizará pelo pagamento. A Delegacia mais próxima do IRB fica em São Paulo, na rua Manoel da Nóbrega 1280, 5º andar.

**Dario Sampron**

# DEFENDA SEU BOLSO

**Dario Sampron**

## Deu zebra na inflação

Foi a interpretação de alguns. Para outros, no entanto, o 16,2% além de não ser absurdo, já era de certo modo esperado. Isto porque considerando que a inflação já atingiu nível normal de 13% ao mês e que para janeiro teriam que ser jogados mais cinco dias de dezembro, chega-se a 15,2%. Ou seja, um tiro próximo da mosca.

Enquanto gregos e troianos ficam discutindo as causas e as soluções, o que você pode fazer para se cuidar? Em primeiro lugar trate de racionalizar melhor os seus gastos, se possível. Com a inflação média de 13% ao mês, que representa cerca de 330% no ano, certamente as remarcações de preços, principalmente em supermercados, serão cada vez mais rápidas. Procure então fazer compras para longos períodos, logo que você receber o pagamento ou os reajustes salariais.

Esta situação vai exigir também um melhor preparo físico seu no sentido de correr lojas e pesquisar preços antes de comprar qualquer coisa. Portanto, além da ginástica normal do orçamento, você precisará também exercitar seus músculos.

Uma segunda providência será aplicar seu dinheiro de um modo mais eficiente para defender melhor seu bolso do jacaré inflacionário. Na próxima semana, já tendo os rendimentos dos principais investimentos, vamos recomeçar a ajudá-lo nessa maratona.

### Empréstimos

O Banco Real está fazendo empréstimos de dois a dez milhões de cruzeiros com juros de 8% ao mês. O pagamento do empréstimo deve ser feito de uma só vez, mas o prazo você escolhe. Pode ser entre 15 e 90 dias. O valor do empréstimo será proporcional ao seu saldo médio.

Confira, procurando o Francisco no F-91.

### Cooperativa

Nesta semana a Cooperativa iniciou a distribuição dos kits de material escolar para dependentes de associados que estejam na faixa de 5 a 12 anos. A distribuição foi feita por ordem de chapa, apenas para não congestionar o sistema de atendimento. A partir da próxima segunda-feira, dia 3, você que ainda não pegou o seu kit, poderá fazê-lo independente do seu número de chapa. As entregas continuam até 7 de março.

É bom lembrar que a Cooperativa espera sugestões dos associados no sentido de dizer se o material escolar quefaz parte do kit está sendo útil ou não. As vezes é melhor aumentar a quantidade de determinado item e diminuir algo que está sendo menos usado. Colabore enviando sua sugestão!

Na próxima semana a Cooperativa estará recebendo pedidos de empréstimos de mensalistas. Já os horistas poderão fazer seus pedidos entre 17 e 21 de fevereiro. Lembre-se que se você tem mais de um ano de Embraer e o valor do seu empréstimo for inferior ao seu salário, você não precisa mais de avalista: Quem tem menos que um ano de Embraer precisa de um avalista qualquer que seja o valor do empréstimo. Não se esqueça também que a Cooperativa está emprestando três vezes e meia o seu capital.

Quanto ao Cred-Já, também conhecido como empréstimo "ligeirinho", valem alguns lembretes. Você pode pedí-lo em qualquer dia do mês, mas somente entre as oito e as treze horas. A Cooperativa precisa encerrar o recolhimento as treze horas para poder preparar a papelada e possibilitar que o dinheiro esteja em sua conta em 48 horas.

O pagamento do Cred-Já é feito através de desconto direto na sua conta-corrente, no dia do recebimento do salário. Tem gente que se esquece que pediu o Cred-Já naquele mês e no dia do pagamento saca todo o dinheiro do banco. Aí dá aquela confusão...!

Os horistas que pedirem Cred-Já a partir do dia 3 só pagarão no dia 11 de março. Aproveitem!

### Olho Vivo!

* Seu salário está 38% maior a partir de primeiro de janeiro. Portanto, pegue o "hollerítt" e vá ao gerente de seu banco cobrar um merecido reajuste no valor do seu cheque especial. Se o banco tiver "jogo de cintura" e você uma boa conversa, o aumento sai rapidinho.

* Quem tem Carteira Hipotecária da Caixa e quer transferir seu financiamento para o SFH deve ficar bem atento pois a Caixa ao mudar de sistema está recalculando as prestações com base no saldo devedor. Assim a sua prestação pode chegar perto do cometa Halley do dia para a noite.

* Os mensalistas já abriram seus "hollerítts" de janeiro e viram que o Leão do Imposto de Renda encolheu, ficando do tamanho de um rato. Os horistas poderão comprovar a mesma coisa no dia 10 . Entretanto, não se esqueçam que ao fazer a declarção no ano que vem o Leão vai acertar as contas e aí, dependendo do seu caso (número de dependentes e abatimentos com médicos e instrução) você , além de não ter restituição, poderá ainda ter que pagar algum imposto. Portanto, previna-se guardando algum dinheiro para essa possibilidade.

* Quem aceitou a opção dos 112% do BNH em julho do ano passado deve ficar atento para o acordo sindical de abril próximo. Isto porque se o acordo fixar reajustes de salário trimestrais, a prestação do BNH também passará a ser reajustada trimestralmente. O mais interessante para quem optou é que o acordo seja como o do ano passado: reajustes semestrais com adiantamento trimestral. No fim das contas o resultado no salário é o mesmo e a sua prestação não será afetada.

# Brasília, sucesso em 85

**O EMB-120 Brasília registrou, em 1985, vendas para várias partes do mundo: América do Norte, Austrália, Australásia, Europa e África. Além do Brasil.**

Em termos de vendas firmes, o EMB 120 Brasília foi o campeão mundial de 1985, em sua classe, com 41 unidades comercializadas no ano, contra 21 do modelo Saab SF-340 (sueco) e 29 do deHavilland Dash-8 (canadense). Para não falar de mais 11 opções, o que eleva as vendas do avião brasileiro, só em 1985, para 52 unidades.

Do total firme, 21 Brasília foram vendidos para operadores dos Estados Unidos (51,21%), sendo os seguintes os demais países compradores: Alemanha Federal (6 firmes + 5 opções), França (1 + 1), Noruega (2 + 3), Austrália (5), Vanuatu (2) e África (2). A Embraer vendeu ainda 2 EMB-120 para a Força Aérea Brasileira, com duas opções.

**SESSENTA E OITO NO TOTAL**

Somando-se o movimento do ano anterior, o Brasília pode ser considerado um modelo vitorioso. Pois, já está agora com um total de 68 vendas firmes mais 92 opções, ou uma potencialidade de comercialização de 160 unidades. Ainda assim, a Embraer precisará de mais 144 aviões vendidos em regime firme (vendidos, e com seus valores recebidos), para atingir o **break-even,** ou o ponto de equilíbrio do modelo. Em outras palavras: o número, a partir do qual, o programa começará a dar lucro.

**O Brasília sobre o Rio de Janeiro**

**PONTOS ALTOS EM 85**

* **12 de abril** — venda à DLT — regional alemã, subsidiária da Lufthansa. O fato se reveste da maior importância, visto que a Lufthansa é considerada hoje, no mundo, como a companhia aérea que melhor sabe comprar aviões.

* **16 de maio** — homologação pelo CTA.

* **junho** — 1) giro de demonstrações pela Austrália e Australásia; 2) demonstração na feira de Le Bourget, Paris; 3) entrega do Protótipo nº 2 (PT-ZBB) ao primeiro operador mundial, Atlantic Southeast Airlines (ASA), dos Estados Unidos, para treinamentos de tripulações.

* **9 de julho** — homologação pela FAA americana..

* **30 de julho** — venda dos primeiros Brasília para a Força Aérea Brasileira: 2 firmes mais 2 opções.

* **Agosto** — entrega do primeiro Brasília de série (s/n 006). A recebedora foi a regional americana ASA, que encomendou 10 unidades firmes.

* **24 a 26 de setembro** — apresentação de maquete em tamanho natural (mock-up) da versão executiva, durante a convenção da National Business Aviation Association (NBAA), em Nova Orleans, EUA.

* **26 de setembro** — homologação, pelo CTA, da versão com maior peso de decolagem (11.500 kg ou 25.353 lb) e motor PW 118 de 1.800 shp cada.

* **outubro** — giro de demonstrações pelos Estados Unidos.

## EM RESUMO

● **CLANDESTINO** — Quando se preparava para levantar vôo, a tripulação de um jato da Indian Airlines, em Bombaim, descobriu um camundongo passeando pela cabine de pilotagem. Em decorrência, o aparelho voltou à pista de estacionamento e os passageiros foram evacuados, até que o incômodo clandestino fosse liquidado.

● **B-737-300** — O modelo Boeing 737-300, em serviço há pouco mais de um ano, foi o avião comercial mais vendido durante o ano de 1985, no mundo. De um total de 414 jatos comercializados pela Boeing, no ano passado, 252 foram desse tipo. A frota de B-737-300s atingiu, durante 1985, um índice de pontualidade de 99%.

● **SHORTS TUCANO** — A Short Brothers, da Irlanda do Norte, contratou com a Dunlop o fornecimento de 30 conjuntos de pneumáticos, rodas, freios e cilindros-mestres para o modelo Shorts Tucano. Os sistemas Dunlop de freios já são utilizados por um grande número de aviões militares tais como Jaguar, Tornado, Hawk e AV-8B Harrier.

● **PILLÁN** — A ENAER chilena já começou a entregar o treinador primário T-35 Pillán, avião que monta, em Santiago, com "kits" recebidos da Piper americana.

● **PC-9** — A escolha que a Real Força Aérea Australiana (RFAA) fez do Pilatus PC-9, para seu treinador básico, foi favorecida pela ala civil dominante no Departamento de Defesa da Austrália, sob a alegação de que haveria uma economia de cerca de 20 milhões de dólares australianos, por ano, no treinamento de pilotos, pelo simples expediente de cortar as horas de vôo consumidas no modelo Aermacchi MB-326H a jato. A decisão da RFAA, no entanto, vem encontrando dúvidas e reações contrárias de alguns setores. Oficiais graduados da Força Aérea, por exemplo, acreditam que o PC-9 não é adequado para o treinamento básico, razão porque a Austrália terá de conservar sua frota de treinadores a pistão NZAI CT-4s. A Pilatus ofereceu à indústria australiana um acordo especial baseado na produção local e comercialização regional do PC-9, assim como trabalhos no projeto e desenvolvimento de um novo avião de transporte. A produção do PC-9 começará no ano que vem e os custos do programa estão orçados em 240 milhões de dólares australianos.

● **C-212** — Recentemente, a CASA espanhola vendeu 3 C-212s para o Ministério da Defesa da Suécia e mais 4 para a Armada venezuelana, todos para missões de patrulha marítima.

● **VÍDEO-CASSETE** — A Varig também aderiu ao sistema e instalou, nos seus DC-10s, e Jumbos, projeção em VT, com uma programação especial constante de instruções sobre o uso do material de segurança, um jornal de atualidades, um pequeno musical (piano bar) e informações sobre as cidades de destino. E, finalmente, um longa-metragem.

● **PROPFAN** — A Allison Gas Turbine já está ensaiando um motor-demonstrador da classe de 12 mil HP, equipado com propfan. O motor é projetado para o transporte comercial da faixa de 100 a 150 passageiros.

● **HÉLICE** — A União Soviética está usando um avião turboélice Antonov An-32 como plataforma para ensaios de hélice de projeto avançado, montada no lado esquerdo. Tem oito pás de grande curvatura e utiliza compostos à base de vidro e carbono em sua fabricação.

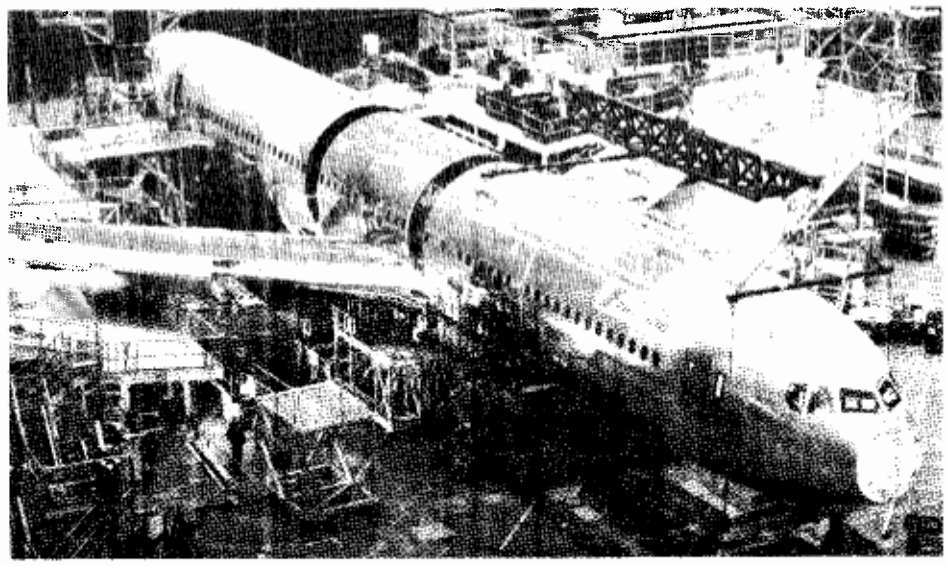
● **GENERAL ELECTRIC** — A General Electric concordou em pagar 6 bilhões e 280 milhões de dólares pelo controle da RCA, operação que se constitui numa das maiores transações do gênero.

● **ALCANCE** — Ao entregar um MD-83 à Finnair, na Finlândia, a McDonnell Douglas transladou o avião, em vôo direto de Montreal a Helsinque, numa extensão de 6.272 quilômetros.

● **DASH-8** — A compra da deHavilland canadense, pela Boeing americana deverá sofrer algum atraso, agora que o parlamento do Canadá pediu para examinar os documentos da negociação. Um dos aspectos curiosos do acordo é que a Boeing se compromete a pagar "royalties" sobre a venda dos modelos DASH-7 e DASH-8 que excederem seus "break-evens". Pelo que se informa o "break-even" da fabricação do Dash-7 é de 122 aviões (está com 108 vendidos) e o do segundo, de **400 unidades,** número que ainda se encontra muito distante de alcançar.

● **TURBO PANDA** — O modelo Catic Y-12 Turbo Panda recebeu homologação chinesa. O avião vai operar com 17 passageiros.

● **SF-340** — Após exibir-se na feira de Cingapura, nos dias 15 e 16 de janeiro, um SF-340 arrendado à Crossair suíça começou um giro de demonstração por vários países da Europa Meridional, Ásia e Oriente, passando a visitar Malásia, Filipinas, Hong-Kong, Tailândia, India, Jordânia e Chipre, cobrindo uma distância aproximada de 33 mil quilômetros, com um consumo estimado de 90.900 litros de querosene.



**EM FASE FINAL A VERSÃO 300 do B-767** — A Boeing realizou, a 14 deste mês, na sua fábrica de Everett, estado de Washington, nos EUA, a junção asa-fuselagem do primeiro B-767-300, que é uma versão aumentada do 767-200 (tem 6,43 m a mais). Mas há outras diferenças: um trem de pouso mais resistente, capacidade para 204 a 312 passageiros e um consumo de combustível 12% menor. O peso máximo de decolagem é de 156.490 kg, havendo ainda uma versão opcional para 159.200 kg.

## TESTE

Mostre que você está por dentro, respondendo corretamente às perguntas deste teste. E veja os resultados no pé da página.

1— O EMB-120 Brasília foi apresentado oficialmente, em São José dos Campos, no dia 29 de julho de 1983, em solenidade que contou com a presença de uma alta autoridade federal: a) José Sarney; b) Aureliano Chaves; c) Tancredo Neves.

2— Uma indústria aeronáutica, Sociedade Aerotec Ltda., registrou-se em 1962, em São José dos Campos, para a fabricação do monomotor Uirapuru, de treinamento primário. Esse equipamento recebeu na FAB a designação de: a) T-23; b) T-24; c) T-25.

3— Um industrial, ao criar em 1942 a Companhia Aeronáutica Paulista, notabilizou com a fabricação de mais de 700 aviões do modelo CAP-4, conhecido popularmente por Paulistinha. Ele se chamava: a) Fernando Pignatari; b) Alfredo Pignatari; c) Francisco Pignatari.

4— A Embraer montou três protótipos do Bandeirante, sendo 2 unidades do modelo 110 (em 1968 e 1969) e um 11OA, em 1970. A produção começou, com apenas duas unidades montadas, no ano de: a)1975; b) 1971 c) 1972.

5 — Subordinado ao Departamento de Relações Industriais, um setor especializado da Embraer realiza de forma permanente treinamentos internos e externos. Só no ano de 1985, por exemplo, seus 742 cursos treinaram 4871 participantes consumindo 180 mil horas. É a Divisão de Desenvolvimento de Recursos a) Profissionais; b) Humanos; c) de Trabalho.

6 — Uma organização do Ministério da Aeronáutica, que funciona em São José dos Campos, congrega inúmeros institutos voltados todos para o desenvolvimento da tecnologia de aeronáutica e espaço. É o CTA, cuja sigla significa: a) Centro Técnico Aeroespacial; b) Centro Tecnológico de Aeronáutica; c) Centro de Técnica Aeronáutica.

7 — Os aviões da Embraer — EMB-110 Bandeirante e EMB-120 Brasília — para operarem nos Estados Unidos, tiveram de ser homologados por uma organização federal americana: a)CAA; b) BAA; c) FAA.

**RESPOSTAS**

1 — b) Aureliano Chaves; 2 — a) T-23; 3 — c) Francisco Pignatari; 4 — c) 1972; 5 — b) Humanos; 6 — a) Centro Técnico Aeroespacial; 7 — c) FAA;

## CARROS

**VENDO** — Buggy BRM-M6 Vermelho/86. Motor VW 1600 gas. Cr$ 60 milhões. Martini, tel: 31-3337.

**VENDO** — Buggy Bird-82 vermelho com 35.500 Km. Cr$ 28 milhões. Elisabete, tel: 21-0184 após 20 h.

**VENDO** — Chevette 76 bege motor novo. Cr$ 12 milhões. Silvio, tel: 31-3439.

**VENDO** — Ford Corcel II 78 amarelo. Cr$ 26 milhões. Rua Frei Caetano de Mesina, 47 — Bairro Vera Cruz — Caçapava com Arimatea.

**VENDO** — Brasília 74 amarela. Cr$ 12 milhões. Rua Pouso Alegre, 542 — Bosque dos Eucaliptos com Silvano (de manhã).

**VENDO** — Chevette Hacth 80 SL dourado gas. Cr$ 29 milhões. Mário, tel: 22-0676.

**VENDO** — Chevette 78 branco. Cr$ 18 milhões. Naressi, tel: 32-07-94 (Taubaté).

**VENDO** — Monza SL/E Hatch álcool 82 marrom bronze met. Nelson, tel: 22-4442.

**VENDO** — Passat 83 azul universo com 33.000 Km. Cr$ 50 milhões. Robson, tel: 31-3610 até às 14 h (Taubaté).

**VENDO** — Fusca 68 vermelho funilaria e pintura nova. Cr$ 10 milhões. Marcus, tel: 22-0617.

**VENDO** — VW 1500 71 com rodas de Brasília. Cr$ 13 milhões. Paulo, tel: 29-1363.

**VENDO** — Fusca 74 verde. Cr$ 12 milhões + 10 X Cr$ 190.000. Claiton, Rua João Friggi, 41 — Centro — Cooperativa de Laticínio.

**VENDO** — Landau 74 verde conservado. Cr$ 15 milhões. Jorge, tel: 21-1672.

**VENDO** — Fusca 1300 80 branco. Cr$ 20 milhões. Sérgio, tel: (0122) 72-1297.

**VENDO OU TROCO** — Por passat 78. Belina 75. Rua José Eduardo Pivatto, 483 — Bosque — com Adamis.

**VENDO** — Fusca 1300 77 azul claro. Cr$ 18.500.00. João, tel: 21-4052.

**VENDO** — Chevette 81 ótimo estado pneus novos. Paulo, tel: 22-6332.

**VENDO** — Chevette Hacth 1.6 SL prata met. 83 ótimo estado. Cr$ 50 milhões. Gustavo, tel: 21-7660.

**ATENÇÃO** — Os classificados de "O BANDEIRANTE" destinam-se ao exclusivo uso dos empregados da EMBRAER

**VENDO** —
Ford Corcel Belina 76 marrom. Cr$ 17 milhões. Antonio, Av. Princesa Izabel, 1706 — Santana.

**VENDO** — Brasília LS 79 mod. 80 bege. Cr$ 25 milhões. Ernani, tel: 51-4877.

**VENDO** — Opala 82 com 52.000 Km álcool bege monocromático pneus novos. Monteiro, tel: 22-5892.

**VENDO** — Chevette SL branco pneus radiais novos. Cr$ 28.500.000. José Carlos, tel: 22-3043.

**VENDO** — Chevette 76 bege ótimo estado. Rua João Feliciano, 36 — 4º trav. à esquerda — Jacareí com Tavella. Cr$ 15 milhões.

**VENDO** — Corcel II L 82 álcool 54.000 Km 5 marchas. Cr$ 48 milhões. Odair, tel: 21-7398.

**ATENÇÃO** — Somente serão aceitos anúncios de empregados identificados, para efeito de controle, com o nome, chapa e ramal escritos no verso do texto encaminhado à Relações Públicas Internas (pavimento superior do F-31) até terça-feira.

**VENDO** — Chevette marrom metálico luxo 79. Cr$ 23 milhões. Tel: 21-5834 com Marta.

**VENDO** — Monza SL/E 83 1.6 álcool prata clássico. Ótimo estado. Cr$ 50 milhões + trans. Carlos, tel: 21-7298 após 18 h.

**VENDO OU TROCO URGENTE** — Passat GTS 84 preto ótimo estado. Messias, tel: 51-4771 após 16:30 h.

**VENDO** — Caravan 79 marrom metálica. Cr$ 33 milhões. Oscar, tel: 31-2077.

**VENDO** — Cota consórcio Escort GL 6 parcelas pagas. Cr$ 8 milhões. Alonso, tel: 29-1846.

**VENDO** — Corcel II 78 mod. 79 branco. Cr$ 20 milhões + 6 x Cr$ 1.060.000. Av. Iguape, 470 — Jd Satélite com Amado.

**VENDO** — Passat 75 ótimo estado vermelho, motor e pneus novos. João, tel: 21-8274. Cr$ 18 milhões.

**VENDO** — Corcel II 80 azul claro. Cr$ 36 milhões. Odair, tel: 23-4771.

**VENDO** — Passat 35.000 Km LS 81 cinza met. Hélio, tel: 29-1350 após 18 h.

**VENDO** — Brasília 76 vermelha. Cr$ 13 milhões. Rua Candeia, 274 — Vale do Sol com Lauro.

**VENDO** — Fiat 78 ótimo estado. Cr$ 12 milhões + 9 x Cr$ 900.000. Paulo, tel: 22-2794.

**VENDO** — Monza SL/E 1.6 3 portas álcool 83. Cr$ 65 milhões. Pedro, tel: 29-1981.

## MOTOS

**VENDO** — CB 400 preta impecavel com 15.000 Km. Cr$ 28.500.000. Rua Carvalho de Araújo, 50 após 18 h com Kenji.

**VENDO** — Turuna 79. Cr$ 7 milhões. Jair, tel: 31-3455.

**VENDO** — Mobilete 82 azul metálico. Cr$ 4 milhões. Beil, tel: 22-9845.

**VENDO OU TROCO** — Por carro. CB 400 Personal cor cereja 81 ótimo estado. Cr$ 25 milhões. Rua Dalva, 130 — fundos — Jacareí com Valdimir.

**VENDO** — ML-82 prata bom estado. Cr$ 9 milhões. Fernando, tel: 22-5158.

**VENDO** — Mobilete 83. Cr$ 3.800.000. José Carlos, tel: 31-6306.

**VENDO** — XL 250 83 personalizada. Carlos, tel: 52-3422 - Caçapava.

**VENDO** — Consórcio XL 250. Cr$ 29 milhões + 10 x Cr$ 725.000. Jarbas, tel: 22-8006 após 20 h.

**VENDO** — XL 250 83 vermelha. Cr$ 24 milhões. Rogério, tel: 21-0109.

**VENDO** — TT 125 ano 81 vermelha ótimo estado. Cr$ 3.500.000 + 11 x Cr$ 700.000. Marcos, tel: 22-7648.

## IMÓVEIS

**VENDO** — Terreno em Ubatuba no Condomínio Serrimar entre a praia de Maranduba e Tabatinga. Pronto para construir — escriturado — com 900 m². Cr$ 80 milhões. Mário Galvão, tel: 29-1117 - Rua Peru, 154 - Vista Verde.

**VENDO** — Quinta das Flores. Quinta nº 23, com 3 621 m² cercada com alambrado de 1,80 metros. Cr$ 110 milhões (à vista). Sylvio, tel: 21-6716 após 19 h.

**ALUGO** — Casa em Caraguá para o carnaval. Odair, tel: 22-1411 após 18 h de 2ª a 6ª feira.

**ALUGO** — Apto para o carnaval em frente a praia Martin de Sá. Com 2 qts (1 suíte) e demais dep. Piscina p/adulto e criança. Cr$ 3.000.000. 5 dias. Newton, tel: 21-3150.

**VENDO** — Casa no 31 de Março. Com 3 dorm., demais dep. Reaj. anual prest. Cr$ 386.000 até julho. Aceito troca com carro. Lino, Rua Cap. Eliziário, 42 apto 11 - Santana.

**VENDO URGENTE** — Casa no Jd da Granja com 3 dorm. demais dep. Preço = 1.100 ORTNs sendo 50% entrada e o restante facilitado. Aceito carro, moto, tel. e terreno. Marques, tel: 22-9566.

**ATENÇÃO** — Não serão aceitos textos que incluam o ramal interno do anunciante. Eles devem conter informações completas sobre o artigo ou bem, como colocado à venda, troca, aluguel, etc., bem como os respectivos preços.

**VENDO OU TROCO** — 2 terrenos com toda infra-estrutura no Portal Patrimonium — praia de Massaguaçu. Com 390 m² cada. Cr$ 18 milhões cada. Sérgio, tel: 22-9948 (a partir de domingo à noite).

**TRANSFIRO** — Casa na Vila Industrial. Cr$ 30 milhões + Cr$ 463.000 mensal. Troco por carro no valor. Rua Francisco P. Filho, 402 - Vila Industrial. Tratar com Armando, Rua Bahamas, 53 Vista Verde.

**VENDO** — Terreno no Jd Portugal de 15 x 22,5m. Cr$ 25 milhões. Adão, tel: 21-0077.

**VENDO OU TROCO** — Por carro. Terreno no Jd S. Judas Tadeu com 300 m². Cr$ 13 milhões. Antonio Carlos, tel: 31-1741 após 18 h.

**ALUGO** — Casa na praia Martin de Sá. 2 qts + suíte (8 pessoas). Cr$ 600.000 p/dia (p/carnaval). Adriano, tel: 22-8772 após 18 h.

**VENDE-SE** — Terreno em Eugenio de Melo com 250m². Rua Barbados, 84 — Vista Verde — com Luiz.

**VENDO** — Apto com 2 dorm., demais dep. Piscina infantil e portaria com interfone, Cursino, tel: 31-5759.

**VENDO** — Casa na Chácara Reunidas com quarto, demais dep. Cr$ 60 milhões. Zélio, tel: 31-2602.

**ALUGO** — Casa recém construída com 3 qts e demais dep. Reserva Especial do B. Eucaliptos. Cr$ 2 milhões. Roberto ou Cristina, das 10 às 13 h, de 2ª a 6ª feira, tel: 21-0966.

**VENDO** — Lote no Morumbi 12 x 25 m. Cr$ 19 milhões. Rua 26, quadra 107, lote 19. Artur, tel: 31-2602.

**VENDO** — Apto — Cabo da Boa Esperança — Av. Adhemar de Barros, 920 - 22º and. 3 qts (suíte) e demais dep. Cr$ 330 milhões + prest. Cr$ 1 milhão até junho/86. Reaj. semestral (faltando 10 anos). Délio ou Maria Lúcia, tel: 21-5244.

**ALUGO** — Apto no Edifício Nacional com 2 qts demais dep. Sonia, tel: 22-5892.

## DIVERSOS

**VENDO** — Telefone res. instalação imediata. Cr$ 19 milhões. Alexandre, tel: 22-4615.

**VENDO** — Mudas de café. Variedade Catuí vermelho, a partir de Cr$ 2800,00 cada conforme qtde. Tel: 22-5277 com Ricardo.

**ATENÇÃO** — Cada empregado só poderá publicar um anúncio por semana e referindo-se a apenas um artigo.

**VENDO** — Bicicleta. Cr$ 500.000. André, tel: 21-8742.

**VENDO** — Aparelho telefônico tipo Grillo, para extensão. (0122) 52-3671 com Claisa após 18 h.

**ATENÇÃO** — Precisa-se de 50 doadores para transplante de medula ossea. Sangue tipo B+ . Bustamante, tel: 31-1478.

**VENDO** — Jogo de quarto infantil com: guarda-roupa, cômoda e berço. Cr$ 500.000. ou 2 x Cr$ 300.000. Clara, tel: 22-8843.

**VENDO** — Cama de solteiro c/criado mudo branca. Cr$ 300.000. Cotrim, tel: 22-6624.

**VENDO** — Jogo de sofá de 5 módulos, barzinho e mesa de centro. Cr$ 1.500.000. Agostinho, tel: 23-3274.

**VENDO** — Cesto de vime "Moisés" super reforçado p/pendurar no teto ou suporte p/bebê. Cr$ 150.000. Conj. Integração bl 57 apto 13 após 16 h com Hélio.

**VENDO** — Plano de expansão quitado. Cr$ 16 milhões. Rua Itapetinga, 251 - Jd Satélite com Carlos.

**VENDO** — Geladeira Frigidaire 280 l. Marcelo, tel: 21-9251. Cr$ 500.000.

**VENDO** — Fogão Semer Radiante 4 bocas azul. Ótimo estado. Manoel, tel: 31-3532.

**VENDO** — Fogão Continental 2001 4 bocas vermelho, usado. Cr$ 600.000. Pedro, tel: 22-2185.

**VENDO** — Máquina tricô Elgin. Não precisa cartela. Cr$ 1.600.000. Rua Pelotas 125 - Vila S. Bento com Osvaldo.

**VENDO URGENTE** — Gravador. Cr$ 400.000. Hélio, Rua Vênus, 35 - Jd. Granja.

**VENDO** — Toca-fitas Sharp AM/FM Stereo auto reverse com 2 autos-falantes. Sizernando, tel. 23-1875. Cr$ 800.000.

**VENDO** — Barraca Alba/ouro preto bangaló para 5 pessoas. Cr$ 2.000.0000. (Facilito). Mello, tel: (011) 469-426 noite.

**VENDO** — Pneu c/camara p/moto Honda CG. Edenise, tel: 31-2183.

**COMPRO** — Telefone pago até Cr$ 16 milhões. Novan após 19 h, tel: 31-3672.

**VENDO** — 4 rodas gaucha para Fiat. Cr$ 1.700.000. Caio, tel: 22-5761.

**VENDO** — Chiqueirinho para bebê. Cr$ 200.000. Amadeu Rua 1, 260 Pque Sta Rita.

**VENDO** — Plano expansão quitado em S. José. Cr$ 15 milhões. Ivanil, tel: (0122) 32-4767 após 15 h.

**VENDO** — Plano expansão instalação em julho/86. Cr$ 12 milhões + 11 x Cr$ 172.000, Nelson, tel: 32-7075 (Taubaté).

**VENDO** — Projetor de slides novo. Cr$ 7.500.000. Tel: 22-4230 com Valtair.

**COMPRO** — Plano expansão em S. José. Gilberto, tel: 22-5396.

**VENDO** — Andador para bebê. Alexandra, tel: 23-4802.

**VENDO** — Engenho de moer cana Pasiane (P200). Cr$ 1.800.000. Luiz, tel: 31-6200.

**VENDO** — Barbeador Braun Synchron Plus. Cr$ 500.000 ou Cr$ 600.000 em 2 vezes. Amarildo, Rua Bacabal, 3620 Pque Industrial.

**VENDO** — Vestido de noiva manequim 42. Ethy, tel: 22-5866.

**VENDO** — Volante de madeira marca Panter para Corcel (F-2). Cr$ 600.000. Jorge, tel: 22-9312 (sábado e domingo).

**VENDO** — Escrivaninha em imbuia — estilo colonial. Eduardo, tel: 22-8391.

**VENDO** — Relógio Cytizen quartz anadigi, pulseira chapeada de ouro. Cr$ 750.000. ou 2 x Cr$ 400.000. Elisa, tel: 22-7079.

**VENDO** — Telefone plano expansão. Cr$ 9.500.000 + 11 x Cr$ 655.730 Pedro, tel: 22-7955.

**VENDO** — Vestido de noiva. Av. Guadalupe, 293 - Jd. América em frente a Torim, com Marco.

**VENDO** — Dois pneus para Fiat Pirelli P3 165/70 SR13. Francisco, tel: 23-1875.

**VENDO** — Balança comercial Filizola 6 quilos. Cr$ 1.600.000. Rua Paulina Leite, 49 - Eugênio de Melo com João.

**VENDO** — Telefone res. instalação imediata. Cr$ 18 milhões. Odair, tel: 21-7398.

**VENDO** — Kit hércules p/bebê, composto de carrinho de bebê dobrável. 2 posições, banheiro dobrável e carrinho para sentar. Cr$ 300.000. Carlos tel: 21-4406.

**VENDO** — Toca-fitas Rodstar alto reverse alto stop. Cr$ 1 milhão. Tel: 22-7855 ramal 225 após 18 h com Odair.

**VENDO OU TROCO** — Sintetizador de rítmos marca Korg, japonês com 16 rítmos, acoplável a amplificador Hi Fi, controle de parada de pedal, "Fade in, Fade out" etc. Tel: 22-3409 com Luiz.

**VENDO** — Aparelho de som antigo marco PAROS 760, perfeito estado Celso, tel: 51-1072 após 18 h.

**COMPRO** — Barco 5 m x 1.20 de alumínio com carreta. Gilberto, tel: 31-2596 após 16 h.

**VENDO** — 4 aros de Fusca com 4 pneus de 4 camara montados. Cr$ 1.500.000 ou 2 x Cr$ 800.000. Ricardo, tel: 21-5807 após 18 h.

**VENDO** — Cama de solteiro em cerejeira semi-nova sem colchão. Luciano, tel: 22-8846.

**VENDO** — Rádio relógio com telefone Seiko. Cr$ 900.000 ou 2 x Cr$ 500.000. Silvério, tel: 31-4230.

**VENDO** — Telefone com plano expansão quitado, para ser instalado em jun/julh. de 86. Cr$ 16 milhões. Margarida, tel: 23-1684.

**VENDO** — TV Telefunkem 24" preto branco. Cr$ 800.000. Av. 23 de Maio, 831 Vila Maria com Jorge.

**VENDO** — Som Polyvox cm 900 rack duas caixas 100 w. Evandro, tel: 22-2789. Cr$ 5 milhões.

**VENDO** — Plano expansão quitado. Instalação até julho/86. Cr$ 15 milhões. Gustavo tel: 22-6547.

**VENDO** — Liquidificador Britania L cor marfim e velocidades. Cr$ 120.000 ou 2 x Cr$ 65.000. Altair, tel: 51-6280.

**VENDO** — Jogo de quarto infantil marca Paulus. Guarda-roupa e comoda e berço. Cr$ 700.000. Lourenço, Tel: 29-1808.

**VENDO** — Desengrosso Invicta 60 cm de abertura. Rogério, Rua Urupês, 131 - Jd. Satélite.

**VENDO** — Amplificador tojo GR 100 novo na garantia. Cr$ 500.000. Aceito oferta. Ivair, tel: 31-3127.

**VENDO** — Cercado para bebê. Cr$ 400.000. André, tel: 21-5588.

**VENDO** — Aquecedor Solar Tecnosol 300 litros. 2 anos garantia, instalado. Cr$ 9 milhões a vista. Anselmo, tel: 51-4112.

**VENDO** — Toca-fitas e rádo AM/FM motorádio e um tojo GR 100. Cr$ 1.300.000. Batalha, tel: 23-3353.

# Seu fim de Semana

LUIZ CARLOS TEIXEIRA

## Curso para atores, em abril.

Numa realização da Comissão Municipal de Teatro, acontecerá no período de 27 de abril a primeiro de dezembro, o "Curso de formação teatral para atores e técnicos".

Os professores serão da EAD (Escola de Arte Dramática) e ECA (Escola de Comunicações e Artes), com aulas aos sábados das 14:00 às 18:00 horas e aos domingos das 9:00 às 13:00 horas, com local a ser definido.

O curso tem as seguintes matérias:

O cursotem as seguintes matérias:

Improvisação: Tendo em prática uma das experiências de Constantin Stanislavski, mestre de palco; liberando o ator da fixação intelectual do texto, orientando-o na centralização da essência das ações do enredo colocando-o como indivíduo na vivência das situações análogas à do papel.

Interpretação:

— Possibilitar o desenvolvimento através da leitura e discussão da obra de Stanislayvski e exercícios práticos em torno de uma situação.

— A renovação das percepções, o real valor de espaço, do outro, da linguagem, do gestual, onde o ato de representar seria o resultado de todo um processo.

— Estabelecer a noção de "ação dramática", desenvolvê-la, procurar soluções para problemas que ela apresente. Descobrir e usar a imaginação e vivência do aluno para criar enredos espontâneos e elaborados.

— Expressão Vocal: Descoberta de potencialidade, aperfeiçoando condições importantes como: pronúncia, articulação , respiração, empostação, projeção, intensidade, densidade, dinâmica, plasticidade, timbre, entonação, ritmo, velocidade, agilidade, etc. etc.

— Expressão Corporal: O ator tem só um corpo que na vida revela a sí mesmo, porém no palco deverá revelar muitos corpos em um só.

— Análise e interpretação de texto, Teatro Brasileiro, maquiagem , iluminação, sonoplastia, cenografia e História do Teatro.

O Curso é aberto a todo público interessado que poderá se informar na Comissão Municipal de Teatro ou na Federação Joseense de Teatro Amador.

## Muita folia amanhã de manhã

Nesta manhã de sábado, a partir das dez horas, a Banda do Tucano vai animar o centro da cidade, a exemplo do que faz todos os anos às vésperas do carnaval joseense. Os músicos reunem-se no estacionamento da Câmara Municipal e fazem crianças e adultos cairem no samba.

O maestro da Banda Tucano, Hélio da Costa, é quem garante grande parte da animação. Afinal — diz ele — a Banda, como responsável pela abertura do carnaval na cidade, não pode deixar a "peteca" cair. Por isso, animação é o que não falta nas manhãs de sábado no estacionamento da Câmara.

LIVROS

## "Duna", no F-91

O best-seller de Frank Herbert, **Duna,** um dos grandes sucessos do cinema, está à disposição dos associados da ADC na biblioteca Monteiro Lobato, no F-91. E, segundo os críticos, o livro é bem melhor que o filme. Duna é o seco planeta Arrakis, onde a luta pelo poder perdura há anos, pois lá existe uma especiaria que estimula as atividades cerebrais, permitindo as viagens interplanetárias.

Em Duna, existem os nativos do planeta, um povo oculto nas areias do deserto e que espera a vinda do seu libertador. **Duna** é sucesso de vendas nos Estados Unidos e países da Europa, tendo também excelente vendagem no Brasil. Aproveite que o livro está à disposição na biblioteca Monteiro Lobato.

Cinema

## Atrações para as crianças

**O Garoto do Futuro,** de Rod Daniel, 1985, está em cartaz pela segunda semana no Cine Center. Scott Howard (De Volta Para o Futuro) vai ganhar novas simpatias no papel do adolescente Michael J. Fox. Ele é um rapaz simples que durante um jogo de basquete se transforma em lobo e faz com que seu time ganhe.

Os amigos o admiram, mas ele não está feliz, quer ser amado como é na vida fora das quadras e teme perder o controle do animal dentro de si. Com Scott Paulin e Sisan Ursitt. Em horário normal no Cine Center. O preço da entrada é de 15 mil cruzeiros.

No cine Palácio, a atração é John Travolta no filme **Perfeição,** censura 16 anos. O horário, de segunda a sexta-feira, às 15h00 e às 20h00. Sábado e domingo, sessões às 15h00, 19h30 e 21h30.

Para a criançada, o cine Paratodos exibe **O Mundo Maravilhoso de Papai Noel,** com censura livre, sempre às 15h00, até terça feira, 4 de fevereiro. À noite, às 20h00, o Paratodos traz a comédia **Porkys Contra Ataca,** censura 16 anos.

**SEXTA-FEIRA**

**Capone, O Gangster,** de Steve Carver, 1975. Na **Manchete,** 21h20. A carreira de um gangster, desde quando se meteu no mundo do crime até a sua decadência. Com Ben Gazzara no papel título, além da presença de Sylvester Stallone e Susan Blakely.

**Ninho de Cobras,** de Joseph Mankiewicz, 1970. Na **Globo, 21h25.** Paris Pitiman assalta um banco, mata os membros de seu bando, é preso, vai para a cadeia e lá se torna o líder dos presidiários. Faroeste, com Kirk Douglas e Henry Fonda.

**O Cavaleiro Audaz,** de John Gilling, 1964. Na **Bandeirantes, 0h30.** Na Inglaterra medieval, uma paixão impossível entre membros de famílias que guerreiam entre si. Com Lionel Feffries, Oliver Reed e June Thorburn. Com legendas em português.

**Pavor nos Bastidores,** de Alfred Hitchcock, 1950. Na **Globo,** 0h40. J. Cooper foge da polícia: é acusado de ter assassinado o marido de sua amante. Uma amiga o esconde. Um bom filme com excelente elenco encabeçado por Marlene Dietrich, com Richard Todd e Jane Wyman.

**O Heróico Lobo do Mar,** de Terence Yong e Giancarlo Zaghi, 1966. Na **Globo,** 2h40. Durante a Revolução Francesa um pirata esconde-se na casa de uma jovem, depois, em sinal de reconhecimento, envolve-se em espionagens. Com Anthony Quinn e Rita Hayworth.

TELEVISÃO

## Um bom filme de Hitchcock

**SÁBADO**

**Da Terra Nascem Homens,** de William Wyler, 1958. Na **Manchete,** 21h20. Faroeste sobre um ex-marinheiro que se casa com a filha de um proprietário de terras e acaba tendo que se envolver na briga da família. Com Gregory Peck, Carol Baker, Jean Simmons e Charlton Heston.

**Pesadelo do Acaso** de John Mosey, 1976. Na **Globo,** 21h 25. Duas estudantes resolvem viajar pelos Estados Unidos. Tudo corre bem, até que são presas numa cidade e mantidas incomunicáveis pelo xerife. Com Deborah Raffin e Lynne Moody.

**A Ressurreição,** de Daniel Petrie, 1980 Na **Globo,** 23h30. Depois de um acidente em que seu marido morre, mulher descobre que pode se comunicar com ele através de seus poderes paranormais. Com Ellen Burstyn e Sam Sheppard.

**Patton,** de Franklin Schaffner, 1969. Na **Globo,** 1h30. Biografia romanceada do general americano considerado pelos nazistas como o melhor comandante inimigo. Com George C. Scott, Karl Malden, Stephen Young e Michael Strong.

**DOMINGO**

**Atrapalhando a Suate,** de Vitor Lustosa, 1983. Na**Globo,** 18h00. Novamente os Trapalhões - Dedé, Mussum e Zacarias (sem Renato Aragão), se envolvem em perseguições, tiroteios e muita correria. Destaque-se também a presença de Lucinha Lins.

**Um Certo Capitão Rodrigo,** de Anselmo Duarte, 1971. Na **Cultura,** 22h00. Baseado no livro O Retrato de Érico Veríssimo, o filme mostra as aventuras de Rodrigo Cambará, membro da família opositora aos Amaral na disputa pela cidade gaúcha de Santa Fé. Com Elsa Prado e Rogério Duprat.

**Dr. Jivago,** De David Lean, 1965. Na **Globo,**23h45. A vida na Rússia antes e durante a Revolução Soviética de 1917 é retratada pelo médico e poeta Yuri Jivago, que abandona seus ideais revolucinários por discordar da violência da luta. Com Julie Christie, Geraldine Chaplin, Omar Shariffe e Rod Steiger.